

L'EVENTO / Programma internazionale di Borsa Italiana, nato nel 2012

Fa tappa a Salerno il *roadshow* ELITE-Confindustria

Prete sottoscrive la partnership con Fabio Brigante di Borsa Italiana

Fa tappa a Salerno il roadshow ELITE-Confindustria con l'obiettivo di selezionare le migliori aziende salernitane e soprattutto «quelle che hanno la volontà di crescere non solo in termini di fatturato». Ad ospitare l'incontro c'è stato, ieri pomeriggio, Andrea Prete, Presidente di Confindustria Salerno, che ha sottoscritto la partnership "ELITE-Confindustria Salerno" con Fabio Brigante di Borsa Italiana. La partnership siglata ieri segna l'avvio dell'operatività del desk Elite nella sede degli industriali salernitani.

Ma cos'è ELITE? È il programma internazionale di Borsa Italiana, nato nel 2012 in collaborazione con Confindustria, dedicato alle aziende più ambiziose, con un modello di business solido e una chiara strategia di crescita. ELITE dà accesso a numerose opportunità di finanziamento, migliora la visibilità e attrattività delle imprese, le mette in contatto con potenziali investitori e affianca il management in un percorso di cambiamento culturale e organizzativo. Fanno parte della community di Elite oltre 630 aziende di 25 Paesi in tutto, di cui 500 italiane, tra le quali 9 della provincia di Salerno.

«Vogliamo e cerchiamo aziende che vogliono mettersi in gioco, interessate a crescere in competenze specialistiche, a formare il management, a comprendere come presentare al meglio l'idea, la mission e il piano industriale della propria azienda» chiarisce Fabio Brigante «l'obiettivo è quello di far entrare altre 30 imprese salernitane nel breve termine».



Tra le aziende Elite della provincia di Salerno troviamo Tecnocap Spa di Cava de' Tirreni e Nuceria Adesivi Srl di Salerno (Nuceria Group). Stanno, invece, completando il percorso Euroflex Spa di Mercato San Severino, Feger Spa di Anagni, Pastificio Di Martino Gaetano e Flli/Antonio Amato di Salerno, Cartesar Srl di Pellezzano, Bioplast srl di Fisciano, Me.Car. Spa di Nocera Superiore, Giaguaro Spa di Sarno. Per il presidente di Confindustria Salerno Andrea Prete «la risposta positiva delle aziende salernitane al programma ELITE dimostra quanto il nostro tessuto imprenditoriale sia propenso alla crescita e al miglioramento». Secondo Prete «le imprese – partecipando al programma Elite - traggono un vantaggio immediato in termini di cambiamento culturale, di governance aziendale e di gestione dei

processi organizzativi». A testimoniare la validità dell'esperienza in Elite c'è Gianandrea Ferrajoli, ad di Mecar e presidente di Federauto Truck, che spiega come l'ingresso nel programma di Borsa Italiana gli ha permesso di cambiare il modo di vedere la propria impresa. «Dopo 15 anni passati nella finanza tra Londra e New York, sono rientrato in Italia a preoccuparmi della mia azienda - spiega l'imprenditore nocerino - stavamo scrivendo il piano industriale e ci siamo accorti di avere una fortissima connotazione familiare e questo è stato un limite per tanti anni». Dopo aver dotato l'azienda di una governance indipendente e professionale, con un piano d'innovazione strategico, Mecar fa registrare impennate a doppia cifra crescendo in termini di valore di fatturato e di brand.

Raimondo Aufiero